

Αθήνα, 05/03/2025

ΔΕΛΤΙΟ ΤΥΠΟΥ

Attica Wealth: Διαχείριση περιουσίας των πελατών από επαγγελματίες με κύρος σε παγκόσμιο επίπεδο.

Μεγάλο ενδιαφέρον συγκέντρωσε το “2025 Key Trends in Global Markets @ Wealth Management” που διοργάνωσε στις 24 Φεβρουαρίου η Attica Bank στο Μουσείο της Ακρόπολης. Πρόκειται για την ενημερωτική εκδήλωση της Τράπεζας, με θέμα τις τάσεις στις διεθνείς αγορές, την οποία παρακολούθησαν αποκλειστικά πελάτες της Attica Bank.

Στελέχη από τους διεθνείς επενδυτικούς οίκους BNP Paribas Asset Management, PIMCO και Schroder, ανέλυσαν θέματα που αφορούν στις διεθνείς και εσωτερικές οικονομικές εξελίξεις, με στόχο την άμεση και τεκμηριωμένη πληροφόρηση των πελατών της Τράπεζας.

Η συζήτηση επικεντρώθηκε στις προοπτικές των ισχυρών οικονομιών του πλανήτη όπως πχ οι ΗΠΑ και η Κίνα, ενώ ειδικές αναφορές έγιναν και για την πορεία της Ευρώπης τα επόμενα χρόνια, εν μέσω των αλλαγών που συντελούνται στις ευρωαμερικανικές σχέσεις. Οι ομιλητές τοποθετήθηκαν για την πορεία των επιτοκίων αλλά και για το πώς επηρεάζουν την παγκόσμια οικονομία οι νέες ισορροπίες που διαμορφώνονται το τελευταίο διάστημα με την εκλογή του Ντόναλντ Τραμπ. Για την Attica Bank, αποτελεί στρατηγική επιλογή η συμβουλευτική και η προσφορά νέων επενδυτικών προϊόντων στον τομέα της διαχείρισης περιουσίας (Wealth Management). Ήδη η τράπεζα διαχειρίζεται στον συγκεκριμένο τομέα κεφάλαια πελατών ύψους 800 εκ. ευρώ. Στο πλαίσιο αυτό, εμπλουτίζει τη συμβουλευτική της προσέγγιση, παρέχοντας εξατομικευμένες λύσεις στους πελάτες της και διασυνδέοντάς τους με κορυφαίους διεθνείς επενδυτικούς οίκους.

Μέσω προηγμένων εργαλείων και καινοτόμων προϊόντων, η Τράπεζα διαμορφώνει ένα σύγχρονο μοντέλο Professional Wealth Management, ανταποκρινόμενο στις εξελισσόμενες ανάγκες της αγοράς. Στο πλαίσιο αυτό, η Τράπεζα παρέχει την υπηρεσία Cobalt Private Banking σε διακεκριμένους πελάτες που αναζητούν την καλύτερη δυνατή αξιοποίηση των χρημάτων

τους. Εξειδικευμένοι σύμβουλοι παρακολουθούν και ενημερώνουν τους πελάτες για τις τάσεις των αγορών και τις πιθανές επενδυτικές επιλογές που ταιριάζουν στις ανάγκες τους και από κοινού διαμορφώνουν το επενδυτικό χαρτοφυλάκιο βάσει των αναγκών τους. Οι πελάτες **COBALT** έχουν πρόσβαση σε επιλεγμένα καταστήματα του Δικτύου της πρώην **Παγκρήτιας Τράπεζας**, σε διακριτούς χώρους, προτεραιότητα στην εξυπηρέτηση τους στο τηλεφωνικό μας κέντρο, ενώ διατηρούν το δικαίωμα για αποκλειστικές τιμολογήσεις σε προϊόντα και υπηρεσίες της Τράπεζας. Η υπηρεσία COBALT Private Banking αφορά πελάτες με καταθετική ή επενδυτική σχέση με την Τράπεζα άνω των 60.000 ευρώ ή ισόποσο, ενώ σύντομα θα είναι διαθέσιμη και στο δίκτυο των υπολοίπων καταστημάτων Attica Bank με τα ίδια προνόμια και υπηρεσίες.

Η Διευθύνουσα Σύμβουλος της Attica Bank, κ. Ελένη Βρεττού στον χαιρετισμό της επεσήμανε, μεταξύ άλλων: «*Η διαχείριση περιουσίας της Τράπεζάς μας βασίζεται στην πελατοκεντρική προσέγγιση που εφαρμόζουμε σε όλο το φάσμα των υπηρεσιών και των προϊόντων μας. Φιλοδοξούμε να γίνουμε ένα ισχυρό κέντρο παροχής υπηρεσιών διαχείρισης περιουσίας και σημείο αναφοράς στο χώρο των επενδυτικών υπηρεσιών, δημιουργώντας εξατομικευμένες επενδυτικές στρατηγικές προσαρμοσμένες στους στόχους, το προφίλ και τις ανάγκες των πελατών μας. Το βασικό μας πλεονέκτημα είναι η «ανεξάρτητη προσέγγιση», με την οποία χειριζόμαστε το θέμα της διαχείρισης περιουσίας. Χωρίς να κατευθύνουμε τον πελάτη με ποιόν θα διαχειριστεί την περιουσία του, δίνουμε μεγάλο εύρος επιλογών μέσα από την συνεργασία της Τράπεζας με αναγνωρισμένους διεθνείς επενδυτικούς οίκους. Με τον τρόπο αυτό κάνουμε τη διαφορά, δίνοντας τον πρώτο και τον τελευταίο λόγο στον πελάτη, παρέχοντας του όμως μία υψηλού επιπέδου αντικειμενική συμβουλευτική».*

Η Head of Distribution Luxembourg & Eastern Mediterranean Countries BNP Paribas Asset Management, κ. Σοφία Δημοπούλου τόνισε μεταξύ άλλων: «*Σε ένα περιβάλλον όπου οι επόμενες κινήσεις στην παγκόσμια γεωπολιτική σκακιέρα μπορεί να διαταράξουν εγκαθιδρυμένες σχέσεις δεκαετιών και να καταλήξουν σε ριζική επαναδιαπραγμάτευση συμφωνιών μεταξύ χωρών και εμπορικών εταίρων, θα δημιουργηθούν νέες προκλήσεις αλλά και ευκαιρίες. Σε ένα τέτοιο περιβάλλον, οι βασικές προτεραιότητες για τη διασπορά ενός*

χαρτοφυλακίου και η τακτική επαφή με τους συμβούλους περιουσίας θα παραμείνουν μείζονος σημασίας για τους επενδυτές».

O Vice President, Account Manager Greece, Cyprus & UK, PIMCO κ. Βασίλης Μηλιάς σημείωσε ότι: «Οι αλλαγές στην αμερικανική ηγεσία αυξάνουν την οικονομική αβεβαιότητα για το 2025. Οι προτεινόμενες προστατευτικές πολιτικές μπορούν να αναδιαμορφώσουν τις εμπορικές σχέσεις και να ανατρέψουν οικονομικές ισορροπίες παγκοσμίως. Δεδομένης της αβεβαιότητας των επικείμενων πολιτικών και επιπτώσεων τους, προβλέπουμε ένα μεγάλο εύρος πιθανών οικονομικών σεναρίων. Σε αυτό το περιβάλλον, τα ομόλογα μπορούν να έχουν καθοριστικό ρόλο στα χαρτοφυλάκια το 2025».

O Head of Southern CEE & Mediterranean Countries, Schroder Investment Management (Europe) S.A., German Branch κ. Δημήτρης Μπατζής επεσήμανε: «Οι επενδύσεις γίνονται ολοένα και πιο πολύπλοκες σε σχέση με το παρελθόν. Η αποπαγκοσμιοποίηση, η πολιτική αβεβαιότητα, η θετική συσχέτιση μεταξύ μετοχών και ομολόγων ή οι μακροοικονομικές διακυμάνσεις αποτελούν προκλήσεις που δεν μπορούν να επιλυθούν από ένα παραδοσιακό επενδυτικό χαρτοφυλάκιο. Οι επενδυτές καλούνται να είναι πιο σαφείς ως προς το τί θέλουν να διατηρούν και πώς να διαφοροποιούν το χαρτοφυλάκιο τους».

Premium Private Banking και Διαχείριση Περιουσίας (Wealth Management) από την Attica Bank

Η Attica Bank προσφέρει στους πελάτες της εξατομικευμένες επενδυτικές υπηρεσίες, παρέχοντας πρόσβαση σε διεθνείς επενδυτικούς οίκους και εξειδικευμένους συμβούλους που διαμορφώνουν μαζί τους το επενδυτικό τους χαρτοφυλάκιο (Allianz Global Investors GmgH (AGI), Blackrock (Luxemburg) S.A., Franklin Templeton International Services, HSBC Asset Management, J.P.Morgan Asset Management, PIMCO Global Advisors (Ireland) Limited, Schroders Investment Management (Europe) S.A., BNP Paribas Asset Management). Αντίστοιχα η Τράπεζα συνεργάζεται και με εγχώριους οίκους όπως την Allianz ΑΕΔΑΚ (δίκτυο καταστημάτων πρώην Παγκρήτιας), την TRITON ΑΕΔΑΚ (δίκτυο καταστημάτων πρώην Παγκρήτιας)

και δίκτυο καταστημάτων Attica Bank), την 3K Investment Partners (δίκτυο καταστημάτων Attica Bank), την Attica Wealth Management (δίκτυο καταστημάτων Attica Bank).

Η Attica Bank ενισχύει διαρκώς το δίκτυό της με **έμπειρους συμβούλους** που παρακολουθούν τις αγορές και ενημερώνουν τους πελάτες της με γνώμονα τις παγκόσμιες επενδυτικές τάσεις και τις επενδυτικές επιλογές που ταιριάζουν στις ανάγκες τους. Παράλληλα, προσφέρει **εξατομικευμένη διαχείριση χαρτοφυλακίου, πρόσβαση σε κορυφαίες επενδυτικές επιλογές, προηγμένα συστήματα και καινοτόμες επενδυτικές πλατφόρμες**. Η στρατηγική της περιλαμβάνει **διαφοροποίηση χαρτοφυλακίου και διαχείριση κινδύνου**, ενσωματώνοντας βιώσιμες επενδύσεις με κριτήρια κοινωνικής και περιβαλλοντικής ευθύνης. Μέσα από **Market Insights & Premium Events**, παρέχει πρόσβαση σε αποκλειστικές αναλύσεις, κλειστά επενδυτικά events και διακεκριμένες ευκαιρίες networking, δίνοντας στους πελάτες της τα εργαλεία για μια δυναμική επενδυτική στρατηγική.

Οι ενδιαφερόμενοι μπορούν να αναζητήσουν περισσότερες πληροφορίες στο δίκτυο καταστημάτων της Attica Bank και της πρώην Παγκρήτιας Τράπεζας χωρίς ραντεβού, καθώς και να επισκέπτονται τις ιστοσελίδες (www.atticabank.gr και www.pancretabank.gr).